

# Ekonomiczny Uniwersytet Dziecięcy



## Finansowanie działalności przedsiębiorstwa

Skąd wziąć środki na biznes?

Dr hab. Agnieszka Bem, prof. UEW

Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu

Data: 03.01.2022 r.

Organizatorzy



# Filary sukcesu firmy

33% dobry pomysł

33% zarządzanie

34% kapitał

# Kapitał

- Kapitał to zasoby, które wykorzystywane są przez przedsiębiorstwo do:
- rozpoczęcia działalności
- kontynuacji działalności gospodarczej (rozwój firmy)



# Źródła kapitału

**Kapitał własny** -  
wniesiony przez  
właścicieli  
przedsiębiorstwa oraz  
wygospodarowany w  
toku jego działalności

**Kapitał obcy (dług)** -  
oddany do dyspozycji  
przedsiębiorstwa na  
określony czas, po  
którym musi zostać  
zwrócony



# Kapitał własny

## PLUSY

- nieokreślony termin zwrotu
- brak odsetek do zapłaty
- zapłata za korzystanie - wypłata zysku (część, całość) - tylko kiedy chcą tego właściciele
- znaczny poziom kapitału własnego zwiększa wiarygodność firmy i pozwala pozyskać dodatkowy kapitał
- mniejsze ryzyko utraty płynności finansowej i jego upadłości

## MINUSY

- oczekiwania właścicieli co do wypłaty zysku - koszt dla firmy wyższy niż oprocentowanie kredytu
- wielu właścicieli - ryzyko nieporozumień
- w przypadku upadłości firmy - nikłe szanse na zwrot kapitału



# Kapitał obcy / Dług



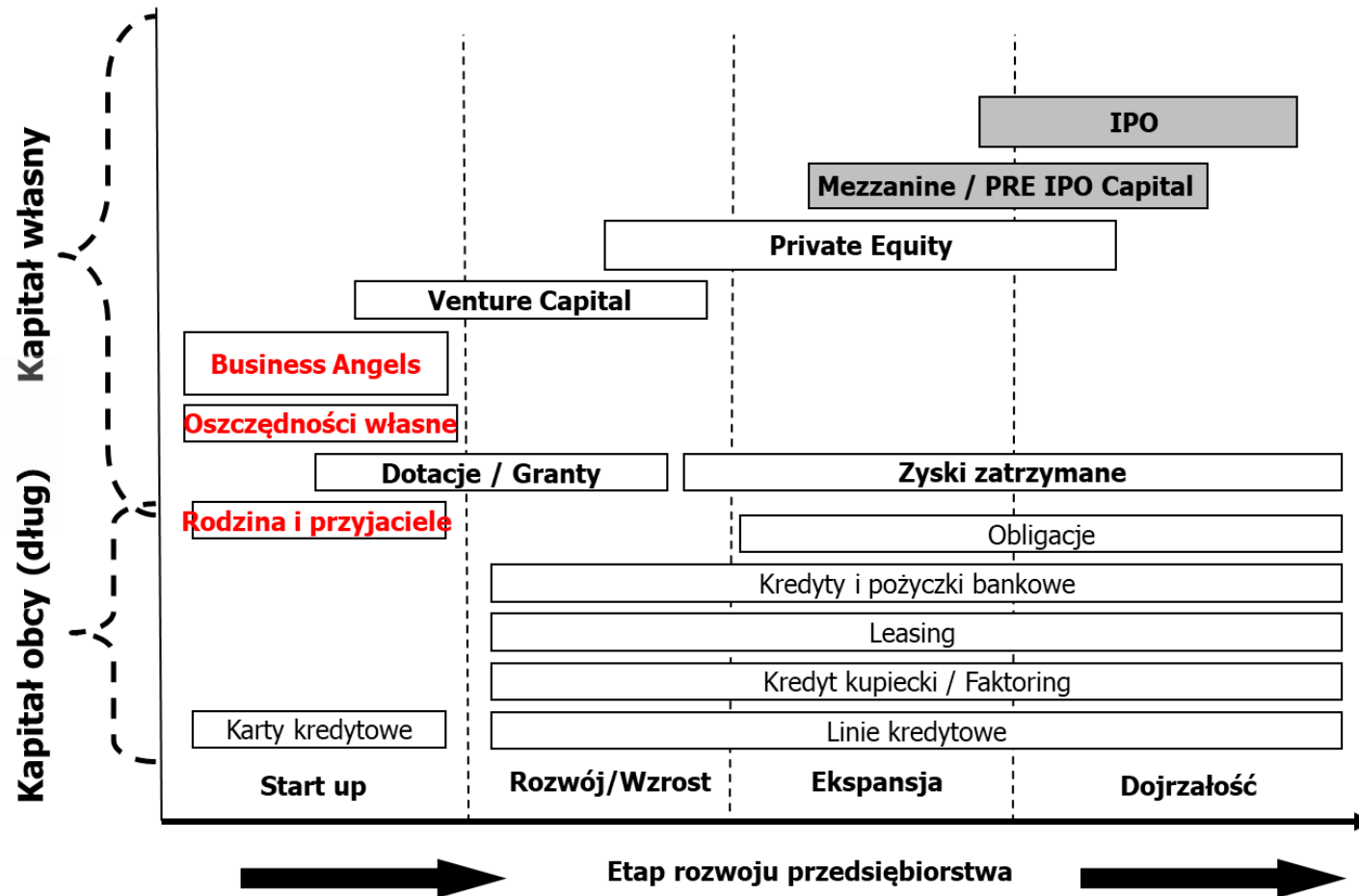
## PLUSY

- mniejsza ingerencja w działalność firmy
- korzyści podatkowe dla firmy (dzięki odsetkom firma płaci niższe podatki)
- niższy koszt
- umiejętne zastosowanie kapitałów obcych pozwala zwiększyć skalę uzyskiwanych przez przedsiębiorstwo zysków, a tym samym maksymalizować skalę korzyści właścicieli

## MINUSY

- trudno dostępne dla młodych firm bez historii
- konieczność posiadania zabezpieczeń długu (nieruchomości, poręczyciel)
- konieczność spłacania kredytu i odsetek, niezależnie od sytuacji firmy (możliwość karencji, ale tylko spłaty kapitału)
- wyższe ryzyko bankructwa firmy przy braku możliwości spłaty kapitału

# Źródła finansowania a etap rozwoju przedsiębiorstwa





## 3F - Friends, Family and Fools

“przyjaciele, rodzina i głupcy”,

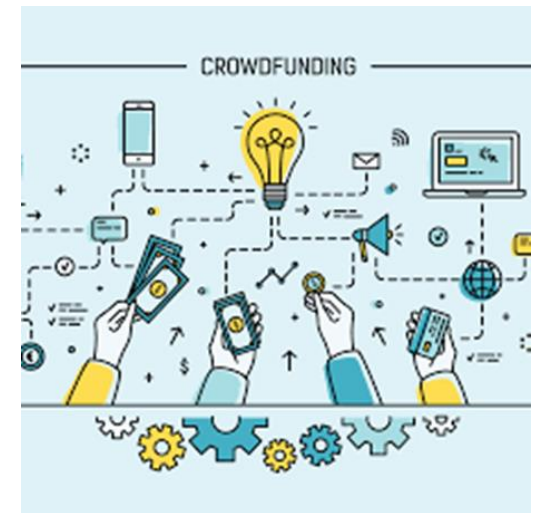
czyli ci, do których w pierwszej kolejności początkujący przedsiębiorca zwraca się po kapitał

Z rodziną najlepiej wychodzi się na zdjęciu...



# Crowdfunding

- Crowdfunding - forma finansowania projektów przez społeczność, która jest lub zostanie wokół tych projektów zorganizowana
- Przedsięwzięcie jest w takim przypadku finansowane poprzez dużą liczbę drobnych, jednorazowych wpłat dokonywanych przez osoby zainteresowane projektem



# Crowdfunding

---



- [polakpotrafi.pl](http://polakpotrafi.pl)
- [wspieram.to](http://wspieram.to)
- [beesfund.com](http://beesfund.com)
- [myseed.pl](http://myseed.pl)
- [crowdfunders.pl](http://crowdfunders.pl)
- [wspieramkulture.pl](http://wspieramkulture.pl)
- [megatotal.pl](http://megatotal.pl)
- [clipontheroad.pl](http://clipontheroad.pl)
- [Kickstarter](https://www.kickstarter.com)
- [Indiegogo](https://www.indiegogo.com)
- [GoFundMe](https://www.gofundme.com)

# Crowdfunding

- The Everyday Backpack (Peak Desing) - \$6 565 782
- Fidget Cube: A Vinyl Desk Toy - \$6 465 690
- Dark Souls™ - The Board Game - \$4 669 084
- KAISR Original: The Ultimate Inflatable Air Lounge - \$4 126 847
- PILOT TRANSLATOR - \$3 978 887



Anioł biznesu to:

- zamożne i w większości posiadające duże doświadczenie biznesowe osoby prywatne
- osoby, które odniosły sukces jako przedsiębiorca bądź menedżer
- Ma doświadczenie oraz kontakty biznesowe.





# Pozyskanie Anioła Biznesu

- znaleźć Anioła i zainteresować go (najtrudniejsze!!!) - wymaga przygotowanego biznesplanu, dobrego streszczenia i dobrej prezentacji przedsięwzięcia;
- negocjacje warunków;
- due diligence - analiza przedsiębiorstwa pod względem kondycji handlowej, finansowej, prawnej, podatkowej, technologicznej;
- wstępne wersje dokumentów;
- podpisanie dokumentacji i dofinansowanie



## Co bierze pod uwagę anioł biznesu?

- Pasję, oddanie, spójność założycieli firmy
- Doświadczenie
- Realistyczne podejście (unikalne ale realne przedsięwzięcie)
- Biznes plan (czy pomysł jest wyjątkowy? - czy pomysł jest wykonalny? jak będziemy zarabiać?)
- Interesującą technologię lub własność intelektualną
- Siłę perswazji
- Skalowalność biznesu (czy biznes ma szansę na wysoki wzrost? - czy jest biznesem globalnym?)



## Dlaczego aniołowie biznesu odmawiają?

- Lista powodów, dla których Aniołowie Biznesu odmawiają inwestowania w przedsiębiorstwo:
- brak zaufania w stosunku do właścicieli,
- ograniczone perspektywy rozwoju przedsiębiorstwa,
- ograniczony rynek zbytu danego produktu czy usługi,
- propozycja wartości kapitału akcyjnego do zainwestowania jest nierealna,
- brak kompetencji zarządu potrzebnej dla osiągnięcia sukcesu
- interes zależy wyłącznie od umiejętności właścicieli.





## Zadanie dla zespołów

Przedstawcie pomysł na biznes, który zainteresuje Anioła Biznesu

- unikalny ale wykonalny
- który ma szansę sprzedać się na rynku
- który przyniesie duże zyski

